

# HERE TO SUPPORT YOUR BUSINESS DURING TURBULENT TIMES

---

CONSULTING  MIX

# KNOWLEDGEABLE EXPERIENCED TRUSTWORTHY

Tutta la nostra esperienza è al servizio della vostra strategia.

Facilitiamo, semplifichiamo e acceleriamo i percorsi che portano l'azienda al risultato.

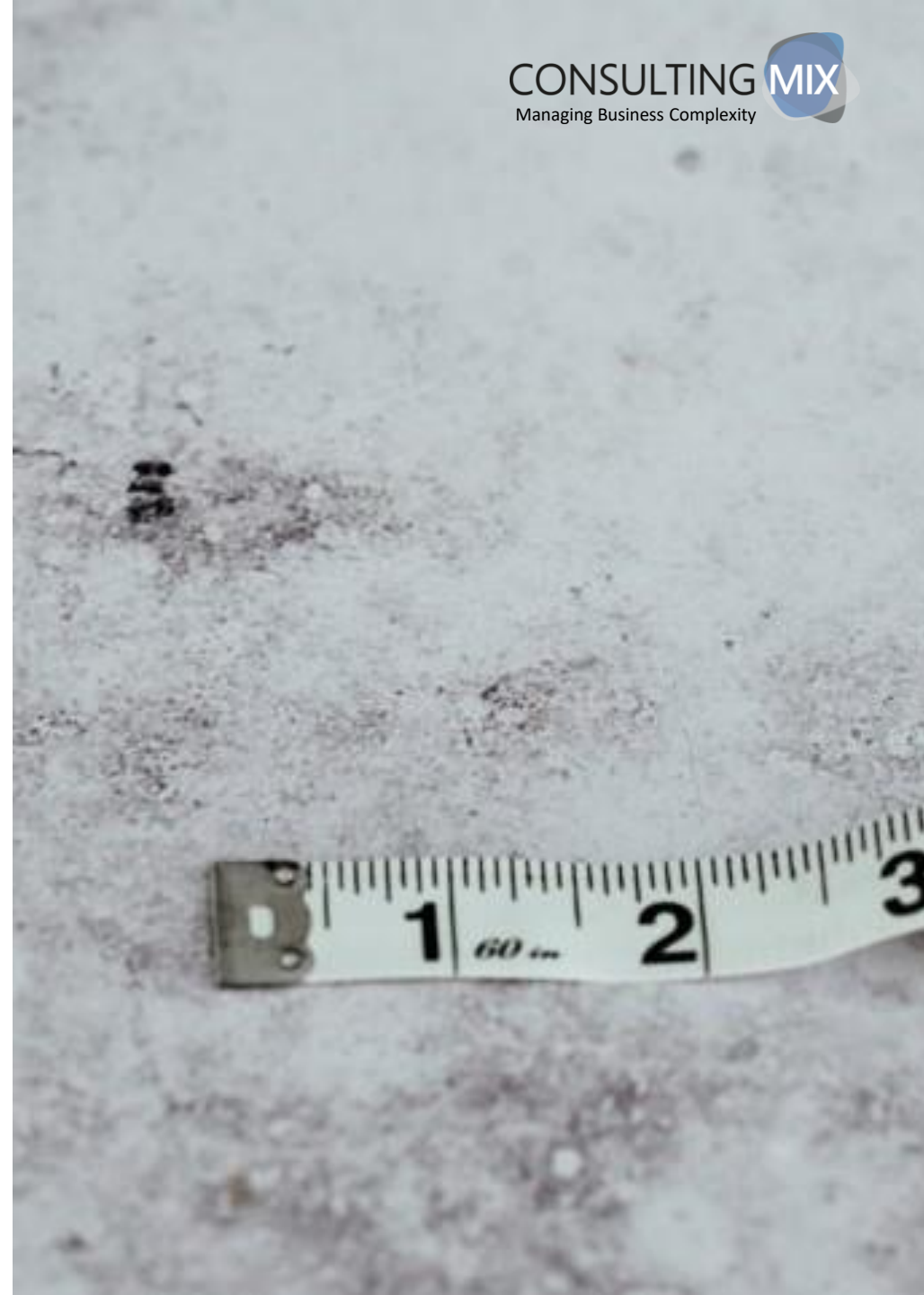


# CONSULTING MADE TO MEASURE

La consulenza strategica è il perno del nostro business. Il nostro obiettivo è aiutarvi a raggiungere il vostro pieno potenziale aziendale.

L'approccio agile del nostro gruppo di lavoro costruisce ogni progetto intorno ai vostri specifici obiettivi di business.

Offriamo un'ampia gamma di servizi, dallo sviluppo di strategie a lungo termine, all'aumento dell'efficacia ed efficienza dell'azienda e dei suoi processi.



# START-UP/SME'S

Roadmap and Growth Plan

Business Plan

Market Assessment

Competitors Benchmarking

Organizational Design

Fund Raising

# ESTABLISHED COMPANY

Strategic Planning

Customer Value Analysis

Marketing and Sales Strategy

Process & Cost Optimization

Digital Innovation Plan

Business Due Diligence

Ogni fase di un business richiede una strategia diversa. Sosteniamo le Start-Up, le PMI e le Aziende Consolidate nel massimizzare il loro potenziale di business.





# WE WORK TO OPTIMIZE ALL AREAS OF THE BUSINESS TO INCREASE PROFIT



## Aumentare la Produttività

Quando la produttività non è sotto controllo, aumentano i costi e si riducono i livelli di servizio, con conseguenze negative sui margini e la competitività di prezzo. Per evitare questi rischi l'azienda può agire, formulando piani di efficientamento e ottimizzazione.

**Allineare persone, processi e tecnologie per essere più competitivi**

Creiamo coerenza tra persone, processi e tecnologie per ottenere produttività e margini migliori.

## Allineare l'Offerta al Mercato

**Offrire prodotti, servizi ed esperienze che soddisfano i bisogni e le aspettative dei clienti**

La turbolenza nel mercato può creare opportunità per i vostri concorrenti e incidere sui vostri profitti. Conoscere che cosa i vostri clienti pensano di voi rispetto ai vostri concorrenti, e sapere con precisione i loro programmi d'acquisto per il futuro permette di reagire rapidamente nella direzione giusta per colmare il divario.

CValue ascolta i tuoi clienti e raccoglie Insight strategici a supporto del processo decisionale, per tutte le aree del business.

## Ridefinire la Business Strategy

Quando i limiti imposti dal mercato minacciano la crescita è il momento di ripensare la strategia. Con alterazioni significative dei parametri fondamentali dell'azienda, come la domanda, i flussi di cassa e la redditività, i rischi che si corrono a non intervenire per tempo sono alti.

**Governare l'impresa e gestire il cambiamento**

Assicuriamo la continuità aziendale con azioni correttive che allineano la strategia al mercato

## Rendere Efficace l'Assetto Organizzativo

**Progettare una  
struttura solida,  
agile e in grado di  
evolvere nel tempo**

La struttura organizzativa di un'azienda è il pilastro di un business, deve supportare la gestione, i processi, la comunicazione e i flussi informativi. Un'organizzazione agile è in grado di evolvere nel tempo e reagire meglio ai cambiamenti, soprattutto in contesti di mercati turbolenti.

Offriamo programmi di progettazione organizzativa, change management, process review e piani di open innovation per i settori ad alta specializzazione tecnologica.

## Investire in Innovazione Technologia e Analytics

**Assicurare il  
ritorno sugli  
investimenti in  
innovazione**

Investire correttamente in innovazione è un requisito fondamentale per la continuità aziendale.

Per evitare investimenti poco profittevoli o errati è imperativo valutare correttamente l'operazione in anticipo, con interventi che mostrino nel minore tempo possibile i benefici futuri.

Guidiamo alla scelta delle alternative di investimento con programmi di analisi dei trend di settore, benchmarking, business planning, tech due-diligence, indagini rischio/impatto e market potential.

## Controllare la Gestione e gli Obiettivi Aziendali

**Conoscere i  
parametri che  
portano l'azienda  
verso i suoi  
obiettivi**

Controllare la gestione significa disporre dei parametri che descrivono l'andamento delle performance aziendali nel tempo, per prendere decisioni migliori.

Controlliamo la Gestione, i Budget e il Business Plan aziendale per darvi in qualsiasi momento indicazioni precise su come agire per migliorare le performance.

## Gestire Governance, Leadership e il Passaggio Generazionale

**Assicurare la  
continuità  
aziendale**

L'azienda può superare con successo la prova del passaggio generazionale senza necessariamente vendere o ricorrere a operazioni straordinarie, purché riesca a creare un piano di sviluppo coerente rispetto alle dimensioni fondamentali dell'azienda: famiglia, management e proprietà.


Il nostro intervento consiste nello sviluppo di un piano per guidare l'evoluzione della governance e per adeguare la leadership aziendale.

# BEHIND EACH INTERVENTION

---

Il nostro team dispone di una varietà di competenze quantitative e qualitative. Siamo specializzati in analisi di business, ricerca, customer referencing e portiamo ad ogni incarico l'impegno di scoprire le cause che riducono le performance aziendali e l'entusiasmo nel trovare le soluzioni migliori.

La nostra metodologia è consolidata e si basa su un principio semplice: aiutare i nostri clienti a creare miglioramenti tangibili e misurabili per l'intero business.



A STRONG  
ALL-ROUND 'TOOL KIT'  
OF EXPERTISE.



CONSULTING MIX

Via Copernico 38  
20125 Milano (MI) ITALY

[info@consultingmix.it](mailto:info@consultingmix.it)  
[www.consultingmix.it](http://www.consultingmix.it)

Cell: +39 328 0658345  
Tel: +39 02 87169639